

2022年9月8日

### J-Stream Equipmedia が Salesforce 向けアプリ「Synergy!LEAD」と連携 ～Synergy!LEAD 利用者がより簡単にウェビナーの実施・運用が可能に～

株式会社Jストリーム(グロース:4308 代表取締役社長:石松 俊雄、以下Jストリーム)は、提供する動画配信プラットフォーム「J-Stream Equipmedia」と、シナジーマーケティング株式会社(代表取締役社長:田代 正雄、以下シナジーマーケティング)の提供する Salesforce 向けアプリ「Synergy!LEAD」の連携を開始したことをお知らせいたします。



#### ■サービス連携の背景

新型コロナウイルス感染症の流行により、企業のマーケティング活動におけるオンライン上での取り組みはより一層重要なものとなりました。ウェビナーやオンラインカンファレンスの開催が身近で一般的なものとなる一方で、そうした施策をいかに簡単に始め、効率的に運用し成果につなげていくかが課題となってきています。

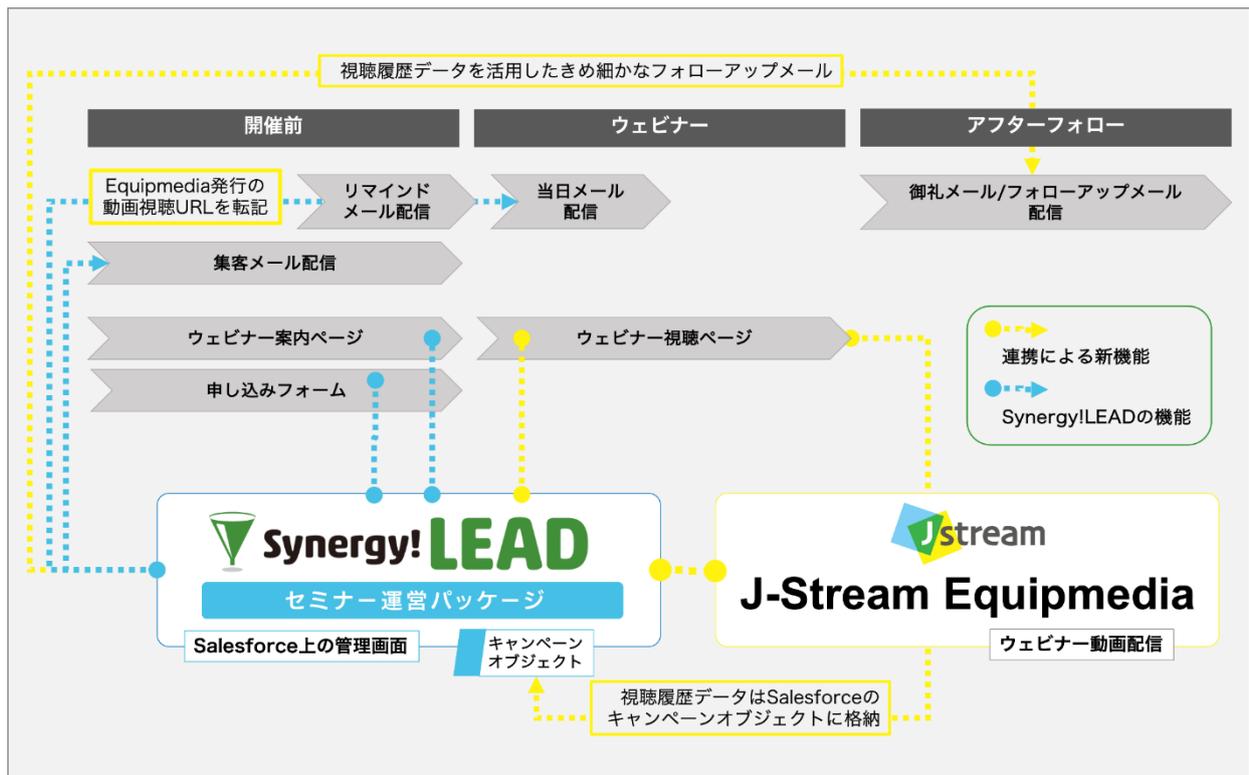
今回「J-Stream Equipmedia」と「Synergy!LEAD」の連携により、Synergy!LEADを利用する企業担当者は、より簡単に、そして効率的なウェビナーの実施・運用ができるようになります。

Salesforceと連携したフォーム作成機能、メール配信機能、Webトラッキング機能を備え、Salesforceの管理画面ですべての操作を完結できるAppExchange上のアプリケーションであるSynergy!LEADに『Equipmedia上の動画を配信できる』機能が加わり、「動画視聴ページ」を作成しウェビナーの実施が可能となりました。

また、ウェビナーの実施後のフォローとして、Salesforce上に格納した「ウェビナー視聴履歴データ」を活用しより細やかなフォローアップメール配信も可能です。

Jストリームでは今後も、当社の動画配信プラットフォームJ-Stream Equipmediaをより多くの企業の方にご利用いただくため、継続して他社サービスとの連携強化を図ってまいります。

## ■連携イメージ



### ウェビナー運営手順

1. Synergy!LEAD「セミナー運営パッケージ(※1)」で以下を作成・実施
  - ウェビナー案内ページの作成
  - 申し込みフォームの作成
  - 集客メールの作成と配信・管理
  - 動画視聴ページの作成
2. J-Stream Equipmediaで以下を発行
  - 動画画面のスク립トタグ
3. Synergy!LEADで以下を作成・実施
  - 作成した動画視聴ページにスク립トタグを転記
  - 参加者へ動画視聴のURLを案内するメール配信
4. J-Stream Equipmediaで以下のウェビナー(動画配信)を実行・管理
  - ライブ／疑似ライブ／オンデマンド、いずれかの動画配信を実行(必要に応じて選択可)
  - ウェビナーチャット操作を実行
5. Synergy!LEADで、Salesforceに格納される視聴履歴データを活用したフォローアップメールを作成・配信  
(視聴履歴データは電話対応時にも活用可能)

※ ご利用にはJ-Stream Equipmedia、Synergy!LEADそれぞれの契約が必要です。

※1 Synergy!LEADの有償オプションです。

## ■動画配信プラットフォーム「J-Stream Equipmedia」について

J-Stream Equipmediaは、月額5万円からご利用いただける国内最大級の企業向け動画配信プラットフォームです。企業活動におけるさまざまな動画配信に必要な機能を、オールインワンで提供します。また、日本企業らしく丁寧なユーザーサポートとあわせて、専門的な知識や経験がない従業員でも快適にご利用いただける点が高く評価されています。

ライブ・オンデマンド配信に加え、録画ファイルを用いて設定時刻に自動でライブ配信が可能な「疑似ライブ配信」の利用で、実施負荷の低いウェビナー配信を実施可能です。

・Equipmediaのサービス詳細

[www.stream.co.jp/service/platform/equipmedia/](http://www.stream.co.jp/service/platform/equipmedia/)

・Equipmediaの主な導入事例

[www.stream.co.jp/casestudy/casestudy\\_service/equipmedia/](http://www.stream.co.jp/casestudy/casestudy_service/equipmedia/)

・疑似ライブ配信の主な導入事例

[www.stream.co.jp/casestudy/casestudy\\_case/filetolive/](http://www.stream.co.jp/casestudy/casestudy_case/filetolive/)

## ■「Synergy!LEAD」について

Salesforceに格納している顧客データなどを活用して、メールマーケティングを簡単に実施できるクラウドアプリです。Salesforceに連携しているので、フォームやランディングページの作成、メール配信、WebトラッキングがSalesforce上の画面で一元管理できます。

・「Synergy!LEAD」サービス詳細

[www.synergy-marketing.co.jp/cloud/synergylead/](http://www.synergy-marketing.co.jp/cloud/synergylead/)

## ■セミナー開催のお知らせ



無料  
ウェビナー

Salesforceユーザー向け 2022年9月27日(火)

Salesforceでウェビナーを効率的に運用し、効果的に活用する方法

株式会社Jストリーム  
マーケティング部 部長  
小室 賢一

シナジーマーケティング株式会社  
クラウド事業部  
矢熊 吉成

今回 J-Stream Equipmedia と Synergy!LEAD が連携することで、Salesforce 上でウェビナー運営が完結し、視聴データを活用したコミュニケーションが取れるプラットフォームへと進化しました。Salesforce を利用されている・検討されている方で下記のようなお悩みをお持ちの方はぜひご参加ください。

### ▼申し込みURL

[www.synergy-marketing.co.jp/academy/seminar/marketingseminar\\_220927/](http://www.synergy-marketing.co.jp/academy/seminar/marketingseminar_220927/)

- ・ウェビナーページの制作やリマインドメールの設定に手間がかかっている
- ・事前準備に時間がかかるためウェビナーの開催頻度を減らしている
- ・ウェビナーページや申し込みフォームの制作は他部署に依頼しているためスピード感がない
- ・ウェビナーツールは別ツールを利用しており視聴データがSalesforceに残らない

タイトル	【Salesforce ユーザー向け】Salesforce でウェビナーを効率的に運用し、効果的に活用する方法～運営コストを8分の1に削減した事例と効率的に効果を高めるウェビナー手法のご紹介～
開催日時	2022年9月27日(火)11:00～12:00(待機可能時間 10:55～)
視聴方法	ウェビナー(事前登録制) ※当日に視聴用のURLをお送りします。 ※本セミナーはJ-Stream Equipmediaを使用したウェブセミナーです。
定員	100名
参加費	無料

### プログラム(予定)

- 第一部 配信方式の使い分けでウェビナーを効率的に実践する方法  
(株式会社Jストリーム)
- 第二部 Salesforceを活用してウェビナーを効率的に運用する方法とは？  
(シナジーマーケティング株式会社)
- 第三部 よくある質問への回答・質疑応答

### ▼申し込みURL

[www.synergy-marketing.co.jp/academy/seminar/marketingseminar\\_220927/](http://www.synergy-marketing.co.jp/academy/seminar/marketingseminar_220927/)

### ■株式会社Jストリームについて

Jストリームは1997年の設立以来、動画配信を主軸に事業展開を続けております。

自社で保有・運営する独自のコンテンツ配信ネットワーク(CDN)を活用した動画配信に加え、これまで積み上げてきたノウハウを活かした動画の企画・制作・運用やWebサイト制作、システム開発、動画広告による収益化支援まで総合的なサービスとソリューションを提供することで、年間1,200社・10,000案件以上の企業活動における動画活用を支援しています。

社名(商号) : 株式会社Jストリーム (英文: J-Stream Inc.)  
証券コード : 4308(東証グロース)  
設立 : 1997年5月

資本金 : 21 億 8,237 万円(2022 年 3 月末現在)  
代表者 : 代表取締役社長 石松 俊雄(いしまつ としお)  
事業内容 : (1) ネットワークシステムにおける、動画データ及び各種情報の提供サービス業  
(2) ネットワークシステムを利用した会員情報管理、商取引、決済処理に関する  
受託業  
(3) デジタルコンテンツ、出版物の企画・制作・販売及び賃貸業  
(4) ネットワークシステムに関するハードウェア・ソフトウェア・付帯サービスの企画  
開発、運営、制作、販売、輸出入・賃貸及び代理店業  
(5) 広告・宣伝に関する企画・制作及び代理店業  
(6) 1 から5に関連するコンサルテーション、調査、分析、研究等  
URL : [www.stream.co.jp/](http://www.stream.co.jp/)  
本社 : 〒105-0014 東京都港区芝 2-5-6 芝 256 スクエアビル 6 階  
Tel 03-5765-7000 Fax 03-5765-3520  
西日本営業所 : 〒530-0003 大阪府大阪市北区堂島 2-4-27 JRE 堂島タワー5 階  
Tel 06-4796-6160 Fax 06-4796-6166

#### ■シナジーマーケティング株式会社について

シナジーマーケティングは、CRMシステム「Synergy!」、BtoBマーケティングツール「Synergy!LEAD」をはじめとするマーケティング活動が手軽にできる国産クラウドサービスの提供とCRMのプロによる戦略立案やアウトソーシングなどのエージェント支援で、企業・団体様のマーケティング活動を総合的に支援しています。企業様の課題に合った支援で、企業様のCRM活動を成功に導くことが使命です。

社名(商号) : シナジーマーケティング株式会社(英文: Synergy Marketing, Inc.)  
創業 : 2000 年 9 月  
代表者 : 代表取締役社長 田代 正雄(たしろ まさお)  
所在地 : 大阪府大阪市北区堂島 1-6-20 堂島アバンザ 21 階  
事業内容 : CRM 領域におけるクラウドサービス事業及びエージェント事業  
URL : <https://corp.synergy-marketing.co.jp/>

#### ■本件に関する報道関係お問い合わせ先

株式会社Jストリーム 管理本部 法務・広報部 (担当:常富)  
Tel 03-5765-7744  
Email 用コンタクト URL: [www.stream.co.jp/contact/](http://www.stream.co.jp/contact/)